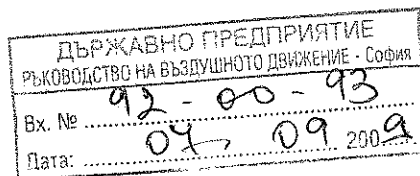


Уважаеми дами и господа,



Уведомяваме ви, че в срока по чл. 29 от ЗОП в деловодството на ДП „РВД” са постъпили въпроси по документацията за участие в открита процедура с предмет „Осигуряване на самолетни билети за превоз по въздух на пътници и багаж при служебни пътувания на служителите на ДП „РВД”. В тази връзка даваме следните разяснения:

Въпрос:

„Моля във връзка с чл. 29, ал. 1 от ЗОП да предоставите допълнителни разяснения относно следните показатели от финансовото предложение:

1. Показател 1 – „Процент отстъпка от цената на всички самолетни билети”:

Пазарната конюнктура в момента предполага различните схеми за възнаграждение, въведени от авиокомпаниите на българския пазар, както следва:

Категория 1 – редовни превозвачи, които предлагат комисионно възнаграждение върху цената (тарифата) на самолетния билет.

Категория 2 – редовни превозвачи, които не предлагат комисионно възнаграждение, а агента определя по свое усмотрение такса за издаване на самолетните билети.

Категория 3 – нискобюджетни превозвачи, които не предлагат комисионно възнаграждение на агентската си мрежа и за продажбата на които също се начислява такса за издаване.

В предвид казаното дотук, моля да отговорите на следния въпрос: Какво разбирате под % отстъпка от цената на всички самолетни билети, след като няма еднаква пазарна политика на превозвачите, и бидейки агент по продажба на самолетни билети евентуалният изпълнител на обществената поръчка не би могъл да ценообразува от името на авиокомпанията, защото не е страна по договора за превоз, а само посредник, и за своя сметка ли се предполага, че трябва да бъде направена отстъпката? Моля, пояснете за кои авиокомпани следва да се счита, че ще се предоставя процент отстъпка?”

Отговор:

В т. 4.3. от Раздел V и в Раздел VII на документацията за участие в процедурата за възлагане на обществена поръчка е посочен начинът за формиране на ценовите предложения на участниците. Съгласно тези текстове участникът може да предложи отстъпка, добавка или и двете възможности едновременно за предлагана цена. За улеснение на участниците при подготовката на ценовите предложения в т. 3 от Раздел I на документацията са посочени най-често използваните дестинации от възложителя.

Съгласно предварително обявените условия отстъпката и/или добавката към цената на самолетния билет следва да бъде еднаква за всички самолетни билети, независимо от ползваните авиокомпани и дестинации. При сключване на договор с определения изпълнител той трябва да прилага за всички заявени от възложителя самолетни билети предложената от него отстъпка и/или добавка.

От участниците не се очаква да ценообразуват от името на авиокомпаниите, а да предложат ценова оферта, която се отнася само за възнаграждението за предлаганата от тях услуга. В съответствие с принципите на Закона за обществените поръчки и необходимостта офертите да бъдат оценявани въз основа на едни и същи сравними параметри е невъзможно да бъдат оценени справедливо оферти, които съдържат различни отстъпки и/или добавки за различните дестинации или авиокомпаниии. В този смисъл всеки участник предлага оферта, която е въз основа на неговите възможности и договорености с различните авиокомпаниии.

С уважение,

Емануил Радев
Генерален директор на ДП „РВД”

